

# PANAKÈS VA A CACCIA DI START-UP INNOVATIVE NEL SETTORE MEDICALE

L'obiettivo del nuovo venture capitalist milanese è investire in Europa e Israele fino a cento milioni su dispositivi medico-terapeutici, diagnostici, tecnologie digitali e servizi per fornire cure più efficienti e ridurre i costi sanitari

Adiam Tekeste  
AboutPharma and Medical Devices  
atekste@aboutpharma.com

Un nome significativo (Panakès ovvero panacea, il rimedio universale capace di guarire da ogni male) e cento milioni di euro a disposizione per finanziare progetti e start-up nel settore medicale. Si presenta così al mercato il nuovo venture capitalist milanese Panakès Partners SGR. Un vero e proprio rimedio nato per sanare l'industria europea del medtech. Basta guardare i dati. Nel solo 2015 gli investimenti nel settore in Europa sono stati sette volte inferiori rispetto agli Stati Uniti: 650 milioni di dollari (di cui solo dieci in Italia), contro i quattro miliardi degli Usa. Numeri che sicuramente mettono in luce una lacuna del nostro mercato, ma che rappresentano anche un'opportunità. Le idee innovative, infatti, non mancano a livello nazionale ma spesso ricercatori e start-up fanno fatica a trovare investitori disposti a scommettere sull'idea e finanziarla per trasformare il progetto in un vero e proprio business. Da qui l'idea di creare un fondo nazionale completamente dedicato e specializzato nel comparto medicale. Tre i soci fondatori dell'iniziativa, con un'esperienza complementare nel settore industriale e finanziario: Diana Saraceni, già ideatrice e managing partner del fondo 360 Capital Partners, con oltre quindici anni di esperienza nel settore del venture capital; Alessio Beverina, ex partner di Sofinnova, uno dei maggiori operatori di venture capital europei e Fabrizio Landi, già general manager di Esaote oltre

## Venture capital non è private equity

Tipo di operazione sul capitale	
Venture capital	Private equity
Azionista di minoranza	Azionista di maggioranza
Aumento di capitale	Secondario
No debito	Leva finanziaria
Ritorno atteso: 10x +	Ritorno atteso: 2-3x
Alto rischio/alto potenziale	Basso rischio/basso potenziale
Investimento: 2-10 milioni di euro in cassa	Investimento solo in secondario: 20 milioni di euro
Tempo: 3-7 anni	Tempo: 2-4 anni

ad aver ricoperto ruoli di leadership in diverse altre aziende del settore healthcare. Completano il fondo anche un advisory board composto da imprenditori di primo piano del settore industriale e un network di investitori corporate, privati e importanti istituzioni finanziarie (tra i quali il Fondo europeo per gli investimenti e il Fondo italiano d'investimento). "La nostra strategia di investimento - ha spiegato Diana Saraceni in un incontro organizzato a Milano con Page Group - si focalizzerà su dispositivi medico-terapeutici che migliorino la qualità di vita dei pazienti e diminuiscano i tempi di degenza, su kit e dispositivi diagnostici, sulle tecnologie digitali nel settore salute (healthcare It) e su prodotti e servizi innovativi che aiutino a fornire cure più efficienti e ridurre i costi sanitari (healthcare economics). L'obiettivo è investire da 0,5 a 5 milioni di euro circa su ogni start-up, non solo in Italia, ma in tutta Europa, con un'apertura anche al mercato israeliano".

La nascita del fondo è stata subito accolta con favore dal mercato. "Negli ultimi

mesi abbiamo raccolto cinquecento opportunità di investimento - prosegue Diana Saraceni - ne abbiamo incontrate 264 e con 91 abbiamo fatto una due diligence. Stiamo per chiudere due investimenti in start-up nazionali e trentanove progetti sono in fase finale di valutazione". Al primo posto, in termini di opportunità di investimento presentate, si è posizionata l'Italia (44%), seguita dalla Francia (21%), da Israele (8%) e dal Regno Unito-Irlanda (7%). "È la dimostrazione che nel nostro paese opportunità di qualità ci sono - ha commentato Alessio Beverina - ma spesso a mancare è il management appropriato per mandarle avanti". Fondamentale in questo contesto, spiega il fondatore, è il team della start-up. "È uno degli aspetti principali che valutiamo - conclude - prima ancora del mercato della tecnologia e dei costi".

### Parole chiave

Start-up, investimenti, venture capital, medtech

### Aziende/Istituzioni

Panakès Partners SGR, Page Group, 360 Capital Partners, Sofinnova, Esaote, Fondo europeo per gli investimenti, Fondo italiano d'investimento